

SMR

Job ID
REQ-10009089

5月 28, 2024

China

摘要

销售代表是我们客户互动和销售业绩的主要推动者。他们是我们的客户体验方法的代言人，并建立深厚的关系，为客户和患者创造价值，以合规和合乎道德的方式推动销售增长。

About the Role

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 生物科学、医药卫生、化学化工相关专业，或培养方向与医药相关的其他专业如管理学或市场营销(医药相关)大专或以上学历非以上专业的专科及以上学历，必须具有两年以上

医药领域工作经验)

- 相关岗位工作经验
- 高级医药代表/产品专员
资深产品专员要能通过公司的相关资质认证,能力和绩效符合公司对于岗位的要求,合规意识强
- 基本的口头英语表达能力

为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学,还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队,大家相互协作、支持与激励。共同实现突破,改变患者的生活。一起共创更好的未来,你准备好了吗?

薪酬与福利：您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位?欢迎加入诺华人才社区,与我们保持联系,及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
China

站点
Fuzhou (Fujian Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
正式

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```



Job ID
REQ-10009089

SMR

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10009089-smr-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Fuzhou-Fujian-Province/Sales-SalesREQ-10009089>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Fuzhou-Fujian-Province/Sales-SalesREQ-10009089>