

DM

Job ID  
REQ-10016248

7月 18, 2024

China

## 摘要

First Line Sat ı M ü d ü r ü (FLM), ç e itlili e sahip bir ticari ekibe liderlik ederek ve ö zel m ü teri deneyimleri sa lamak ve de er sunmak i ç in kilit payda larla etkile im kurarak sat ı performans ı nı art ı r ı r. Stratejik ve ticari b ö lge hedeflerini ba ar ı l ı bir ekilde yerine getirmek i ç in bireyleri i e al geli tirir, elde tutar ve ko ç luk yaparlar. Ekibe m ü teri odakl ı marka stratejisi ve taktiklerini uyumlu ve etik bir ekilde y ü r ü tmeleri i ç in ilham veren ve motive eden bir y ü ksek performans ve hesap verebilirlik k ü lt ü r ü a ı larlar. FLM liderleri, m ü teri kat ı l ı m ı n ı ve performans ı n ı art ı rmak i ç in i ç ö r ü lerini payla arak b ö lgelerindeki marka stratejisini ve taktiklerini y ü r ü t ü r ve takip eder.

## About the Role

Major Accountabilities

~ i Y ö netin ve B ü y ü t ü n

## Key Performance Indicators

İMI Saha Katılımları Performans Yönetimi Konseyi sonuçlarından gelecek rehberliğe dayalı olarak yerel düzeyde doldurulacak.

## Work Experience

NA

## Skills

Liderlik

Yönetim

Profesyonel İletişim

Koçluk

Mentörlük

Kontrolü Değertir

İbirliği

Çakım Çalışması

Analitik Beceri

Problem Çözme Becerileri

Kararlıklık Yönetimi

Sağlık Sektörü

Çicari Mükemmellik

Etik

Uyma

## Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
China

站点  
Fuzhou (Fujian Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Kadrolu

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }



Job ID  
REQ-10016248

DM

[Apply to Job](#)

---

Source URL: <https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10016248-dm-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Fuzhou-Fujian-Province/Sales-SalesREQ-10016248>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Fuzhou-Fujian-Province/Sales-SalesREQ-10016248>