

## Consultor Técnico Especialidades Sr

Job ID  
REQ-10019676

9月 13, 2024

Brazil

### 摘要

Como Consultor Técnico Sr da Região Sul no time de Oncologia RLT (radioligante) você desempenhará um papel fundamental para alcançar nossos propósitos de melhorar e prolongar a vida dos pacientes, engajando e agregando valor aos nossos clientes a fim de impulsionar a geração de demanda de maneira ética, assim como co-criando soluções com outras áreas da Novartis Brasil.

### About the Role

Principais responsabilidades da função:

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento do cliente para HCPs-alvo, refletindo as preferências do cliente, aproveitando o conteúdo disponível e vários canais de engajamento;
- Construir o engajamento trabalhando em parceria com os HCPs para desenvolver uma colaboração sustentada ao longo do tempo para a Novartis - Proporcionar experiências memoráveis e centradas no cliente, além da diferenciação clássica, ouvindo suas

necessidades e compreendendo seu ambiente de sa ú de;

- Aproveitar as fontes de dados dispon í veis para criar, priorizar dinamicamente e ajustar o territ ó rio relevante, a conta e os planos de intera ç ã o com o cliente - Compartilhar as percep ç õ es do cliente com as partes interessadas internas relevantes de forma cont í nua para apoiar o desenvolvimento de conte ú do, campanhas e planos de intera ç ã o relacionados ao produto e à indica ç ã o;
- Colaborar de forma compat í vel com equipes multifuncionais para criar e implementar solu ç õ es que atendam à s necessidades n ã o atendidas de clientes e pacientes;
- Agir com integridade e honestidade, tratando clientes e colegas de maneira transparente e respeitosa, com inten ç õ es claras.

Requisitos essenciais para essa vaga:

- Experi ê ncia pr é via na á rea da sa ú de e ind ú stria farmac ê utica;
- Experi ê ncia como consultor t é cnico na á rea de especialidade;
- Conhecer o ecossistema da sa ú de complementar do Brasil;
- Viv ê ncia com oncologia no setor sede da posi ç ã o;
- Base de trabalho Porto Alegre.

Por que a Novartis? Nosso objetivo é reimaginar a medicina para melhorar e prolongar a vida das pessoas e nossa vis ã o é nos tornar a empresa de medicamentos mais valorizada e confi á vel do mundo. Como podemos conseguir isso? Com nossas pessoas. S ã o nossos colaboradores que nos impulsionam a alcan ç ar nossas ambi ç õ es. Fa ç a parte desta miss ã o e junte-se a n ó s! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores>

Voc ê receber á : Sal á rio competitivo, b ô nus anual, seguro de vida, pol í tica de home office (2x por semana), planos de aposentadoria, atividades de bem-estar, acordos de trabalho flex í veis, day off de anivers á rio, licen ç a parental, vale alimenta ç ã o/refei ç ã o, plano de sa ú de, plataforma de reconhecimento de funcion á rios, Gympass, grupos de afinidade para funcion á rios e ferramentas de desenvolvimento. Se quiser conhecer mais de nossos benef í cios, voc ê pode acessar o Novartis Life Handbook: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Compromisso com a Diversidade e Inclus ã o: A Novartis est á empenhada em construir um ambiente de trabalho inclusivo e com equipes diversificadas que representem os pacientes e as comunidades que atendemos.

Junte-se a Rede Novartis: se essa posi ç ã o n ã o for adequada a sua experi ê ncia ou objetivos de carreira, mas voc ê deseja ficar conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades, acompanhe nossa p á gina de carreiras <https://www.novartis.com/careers> e nossas redes sociais.

A Novartis n ã o pode oferecer suporte de realoca ç ã o para esta fun ç ã o: inscreva-se apenas se a localidade desta vaga estiver acess í vel para voc ê .

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTIAS S.A

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Vendas)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```



Job ID  
REQ-10019676

Consultor Técnico Especialidades Sr

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10019676-consultor-tecnico-especialidades-sr-pt-br>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tcnico-Especialidades-SrREQ-10019676>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tcnico-Especialidades-SrREQ-10019676>