

Expert Développement des Compétences - Visite Médicale H/F

Job ID
REQ-10022901

10月 11, 2024

France

摘要

A la responsabilité principale de la stratégie de formation à la vente et des activités de formation à la vente pour renforcer les objectifs et les normes au sein des équipes existantes et soutenir la mise en œuvre des programmes, produits et structures existants et nouveaux. Assurer une amélioration continue des moyens de vente et de l'impact des appels par des formations continues en évaluant le niveau de capacité /la connaissance de la marque dans les équipes de vente. Développer une équipe de vente efficace par la formation et le coaching ou la gestion de programmes commerciaux clés

About the Role

Responsabilités :

En tant qu'Expert développement des compétences de la visite médicale, vous avez la responsabilité de :

- La compréhension des enjeux des équipes de visites médicales avec lesquelles vous travaillez au quotidien en vous positionnant en tant que business partner formation, en particulier des Directeurs des Ventes
- La définition du plan de formation continue et évolutif permettant le développement des compétences scientifiques et métier des équipes de visite médicale et l'intégration des nouveaux collaborateurs
- La mise en œuvre opérationnelles de ces plans de formation par la mise en place des programmes de formation et de leur réalisation : stage d'intégration, de formation continue, lancements de produits...
- L'élaboration des contenus de formation, des supports d'animation et des tests d'évaluations (brochures, modules e-learning, outils pédagogiques, support de training...), y compris sur les aspects réglementaires dans le respect de la charte de la visite médicale et des procédures applicables.
- L'adaptation et le déploiement des formations métier, outils et programmes méthodologiques développés par les équipes internationales de Novartis.
- L'animation de formation selon les besoins
- La relation avec des tiers (agences de création, formateur) selon les besoins
- La pleine utilisation par les collaborateurs et leurs managers des outils et méthodologies mis à leur disposition.

Ce que vous apporterez à ce rôle

- Gestion de projet, capacité d'organisation et sens des priorités
- Compétences scientifiques vous permettant de lire, synthétiser et restituer un contenu de publication scientifique
- Communication, travail en équipe, adaptabilité de façon à assurer les relations et les interfaces avec les différents interlocuteurs internes et externes
- Force de proposition pour les dispositifs, les objectifs de formation, la négociation de projet, les besoins à identifier et le questionnement des acteurs.
- Dynamisme, collaboration et appétence pour le digital
- Rigueur et capacité à vérifier la fiabilité des informations
- Anglais et français courants

Exigences souhaitables

- Formation type Bac+5 Commercial et/ou Scientifique
- Exp é rience de 5 ans minimum dans l ' industrie pharmaceutique sur des fonctions de formation, marketing, m é dicales ou ventes
- Exp é rience en gestion de projet avec une vari é t é de stakeholders internes / externes

Pourquoi Novartis : Notre objectif est de r é imaginer la m é decine pour am é liorer et prolonger la vie des patients et notre vision est de devenir l'entreprise de m é dicaments la plus appr é ci é e et la plus fiable au monde. Comment pouvons-nous y parvenir ? Avec nos collaborateurs. Ce sont nos collaborateurs qui nous poussent chaque jour à r é aliser nos ambitions. Participez à cette mission et rejoignez-nous ! Pour en savoir plus, cliquez ici

: <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>

Vos avantages en rejoignant Novartis:

- Fourchette de r é mun é ration : 55 500 € - 83 300 €
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre d é veloppement de carri è re
- Une d é marche Qualit é de Vie au Travail vous permettant de proposer des am é liorations pour votre quotidien
- Une attention particuli è re port é e à votre é quilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le t é l é travail, le temps r é duit annualis é ou le cong é parentalit é
- Une couverture sociale avanc é e pour vous et vos proches
- 27 jours de cong é s pay é s & au moins 14 jours de RTT par an
- Diff é rents programmes de reconnaissance des employ é s

Engagement envers la diversit é et l'inclusion Novartis s'engage à cr é er un environnement de travail exceptionnel et inclusif et des é quipes diversifi é es repr é sentatives des patients et des communaut é s que nous servons.

Rejoignez notre r é seau Novartis si ce poste ne correspond pas à votre exp é rience ou à vos objectifs de carri è re mais que vous souhaitez en savoir davantage sur Novartis et nos opportunit é s de carri è re, rejoignez le r é seau Novartis ici <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

France

站点

Paris Headquarter (Novartis Pharma S.A.S.)

Company / Legal Entity

FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10022901

Expert Développement des Compétences - Visite Médicale H/F

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10022901-expert-developpement-des-competences-visite-medicale-hf-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Expert-Dveloppement-des-Comptences---Visite-Mdicale-H-FREQ-10022901-1>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Expert-Dveloppement-des-Comptences---Visite-Mdicale-H-FREQ-10022901-1>