

Senior RM

Job ID
REQ-10024204

9月 29, 2024

China

摘要

二线销售经理 (SLM 通过领导一线销售经理 (RLM)) 团队执行量身定制的客户体验来推动销售业绩, 从而创造价值并将诺华确立为首选合作伙伴。他们负责以合规和合乎道德的方式制定和实施国家商业客户参与战略, 跨职能工作, 与医疗/访问战略保持一致, 以确保有凝聚力和协作的方法。SLM 通过人才招聘、发展和继任计划建立一流的多元化团队, 并负责灌输诚信文化。它们在影响实质性、持续的组织变革方面发挥了重要作用。

About the Role

您需要符合的必要职位要求：

- 大学本科及以上学历, MBA 优先
- 良好的英语听说读写能力

- 5年以上制药行业相关经验,两年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力。合规意识强

您将得到：

该职位将得到的不仅有基本工资、奖金这些可以量化的激励薪酬,以及失业保险、医疗保险等货币性福利,还包括培训发展、工作经验积累包括在像诺华这样知名的跨国企业工作的个人声誉、职业进阶等以非货币形式表现的奖励价值。

为什么考虑诺华？

2022年,全球有 2.36

亿患者受益于诺华药品。我们引以为傲,也深知还可以做的更多,以改善人们生活质量,延长人类寿命。

我们相信,在医学科学和数字创新的交汇处,可以找到新的见解、视角和突破性的解决方案。多元化、公平和包容的环境能激发新的工作方式。

我们相信,我们的潜力可以在一个以诚信、好奇心和灵活性为基础的赋能的文化中茁壮成长。当我们鼓起勇气进行合作,积极、雄心勃勃地应对世界上最严峻的医学挑战时,我们可以创造一切可能。因为生活中最大的风险,就是从不尝试的风险!

创想你在诺华的职业未来!与我们携手创想医药未来,点燃职业精彩!

致力于多元化和包容性:

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

加入我们的诺华网络：

如果该职位不适合您的经验或职业目标,但您希望保持联系以了解更多关于诺华和我们的职业机会的信息,请您关注诺华集团招聘微信公众号及诺华集团招聘微信视频号。

无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请发送电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com,告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Xiamen (Fujian Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
正式销售经理)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

无障碍及便利 设 施

诺华 承 诺 与残障人士共事并 为 他 们 提供合理的便利 设 施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过 程的任何 环 节 需要合理便利 设 施 或者 为 了履行 职 位的基本 职 能 请发 送 电 子 邮 件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和 联 系方式 , 并在 邮 件中附上您的 职 位申 请编 号。

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }



Job ID
REQ-10024204

Senior RM

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10024204-senior-rm-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Xiamen-Fujian-Province/Senior-RMREQ-10024204
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Xiamen-Fujian-Province/Senior-RMREQ-10024204