

HealthTech Solutions Manager

Job ID
REQ-10024958

10月 04, 2024

Greece

摘要

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

About the Role

Major Accountabilities

- Pianificazione e gestione, raccogliere i requisiti per sviluppare piani di progetto dettagliati e stime di progetto a livello di attività . Assistere in modo proattivo l'azienda nell'identificazione dei conflitti imminenti e delle lacune di risorse.
- Fungere da interfaccia con i team globali e locali del marchio per pianificare i progetti e gestire le implementazioni.
- Conduce e realizza progetti per team regionali e globali, garantendo il rispetto delle tempistiche e degli obiettivi di qualità .
- Garantisce la consegna di risultati finali efficienti e di alta qualità .
- Gestisce un team efficiente e di alta qualità che promuove la sinergia e la condivisione delle migliori pratiche tra le risorse, guida la collaborazione con le Organizzazioni Nazionali nella gestione di elevati standard di comunicazione e nell'erogazione
- Fornire una guida sui requisiti di formazione in relazione ai processi commerciali
- Prende l'iniziativa di standardizzare i rapporti tra i vari marchi

Key Performance Indicators

- Esplorare, sviluppare, implementare e valutare soluzioni di innovazione digitale che rispondano alle esigenze dei clienti. Co-creare con i principali stakeholder per costruire partnership e collaborazioni
- Guida la consegna di più progetti attraverso una varietà di canali creativi e di marketing, tra cui la stampa e i media digitali. Sviluppare e coordinare i piani di progetto nelle fasi di progettazione, sviluppo e produzione di un progetto per supportare la consegna di successo entro i KPI impostati.
- Lavora in collaborazione con i team del marchio, i team tecnici e tutte le funzioni per massimizzare il valore.
- Fornisce consulenza, consulenza e assistenza sulla strategia per la commercializzazione dei prodotti e influenza il team operativo di marketing/marketing vendite sul processo decisionale sull'allocazione delle risorse della forza vendita nei modi più ottimali, attraverso la consegna di progetti basati sull'analisi comprovata.
- Fornire supporto analitico ai clienti interni di Novartis

Work Experience

Esperienze interculturali
 Operations management and execution
 Project Management

Skills

Pensiero analitico
 Notorietà del marchio
 Costruzione di edifici
 Analisi aziendale
 Marketing Digitale
 Strategia di marketing
 Campagne mediatiche
 Vendite
 Marketing Strategico
 Collaborazione interfunzionale
 Agilità

Gestione di progetto
Gestione degli stakeholder
Coinvolgimento degli stakeholder

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
Greece

站点
Metamorfosis

Company / Legal Entity
GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```



Job ID

REQ-10024958

HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-it-it>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2REQ-10024958>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/NovartisCareers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2REQ-10024958>