

GERENTE DISTRITAL

Job ID
REQ-10028616

11月 12, 2024

Brazil

摘要

Como Gerente Distrital de Porto Alegre (RS) no time de Imunologia você será responsável por impulsionar o desempenho das vendas liderando uma equipe comercial diversificada e interagindo com as principais partes interessadas para promover experiências personalizadas para os clientes e agregar valor. Além de recrutar, desenvolver, reter e treinar profissionais para que cumpram com sucesso os objetivos estratégicos e comerciais do território, instilando uma cultura de alto desempenho e responsabilidade que inspira e motiva a equipe a executar a estratégia e as táticas da marca centradas no cliente de forma ética e compatível.

About the Role

Modelo de Trabalho: Presencial

Localidade: Porto Alegre - RS

A Novartis não pode oferecer suporte de realocação para esta função: inscreva-se apenas se a localidade desta vaga estiver acessível para você.

Esta função trabalhará diretamente com a equipe de IHD

Principais Responsabilidades:

- Planejar, adaptar e comunicar uma estratégia eficaz para execução com base em profundo conhecimento local, ampliando a experiência e o instinto com dados e percepções;
- Traduzir a estratégia e os objetivos nacionais de envolvimento do cliente em planos de implementação no território para atingir as metas acordadas;
- Garantir e melhorar a precisão da segmentação;
- Garantir que os planos locais sejam executados de acordo com a estratégia e fazer o acompanhamento para determinar se as metas foram atingidas;
- Advogar os processos críticos necessários para apoiar a excelência do cliente e promover o envolvimento e a adoção da equipe;
- Utilizar os dados disponíveis para impulsionar o desempenho dos negócios e ajudar na tomada de decisões em situações complexas e de alta pressão, considerando os riscos e o impacto.

Pré requisitos essenciais para a vaga

- Ensino Superior Completo;
- Experiência na área de Acesso ao Mercado Público com terapias na linha de especialidades (biológicos).

Você se destacará se tiver:

- Experiência com Imunobiológico será considerado um diferencial.

Por que a Novartis? Nosso objetivo é reimaginar a medicina para melhorar e prolongar a vida das pessoas e nossa visão é nos tornar a empresa de medicamentos mais valorizada e confiável do mundo. Como podemos conseguir isso? Com nossas pessoas. São nossos colaboradores que nos impulsionam a alcançar nossas ambições. Faça parte desta missão e junte-se a nós! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores>

Você receberá: Salário competitivo, bônus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria, atividades de bem-estar, acordos de trabalho flexíveis, day off de aniversário, licença parental, vale alimentação/refeição, plano de saúde, plataforma de reconhecimento de funcionários, Gympass, grupos de afinidade para funcionários e ferramentas de desenvolvimento. Se quiser conhecer mais de nossos benefícios, você pode acessar o Novartis Life Handbook: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Compromisso com a Diversidade e Inclusão: A Novartis está empenhada em construir um ambiente de trabalho inclusivo e com equipes diversificadas que representem os pacientes e as comunidades

que atendemos.

Junte-se a Rede Novartis: se essa posição não for adequada a sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja ficar conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades, acompanhe nossa página de carreiras <https://www.novartis.com.br/carreiras/buscar-vagas> e nossas redes sociais.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTIAS S.A

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Gerente de Vendas)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10028616

GERENTE DISTRITAL

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10028616-gerente-distrital-pt-br>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/GERENTE-DISTRITALREQ-10028616>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/GERENTE-DISTRITALREQ-10028616>