

## Senior Manager, Private Payers

Job ID  
REQ-10030492

2月 19, 2025

Canada

### 摘要

Chef principal, Payeurs privé s

Lieu : Montréal/Toronto, #LI-Hybride

Novartis n'est pas en mesure d'offrir une aide à la relocalisation pour ce poste : veuillez postuler uniquement si ce lieu est accessible pour vous.

À propos du rôle :

Nous recherchons un(e) chef(fe) principal(e), payeurs privé s, pour aider à développer et mettre en œuvre la stratégie d'accès au marché privé de Novartis. Dans ce rôle, vous contribuerez à garantir que les Canadiens ont accès, au moment opportun, à des médicaments innovants qui changent leur vie. Vous mettrez à profit votre expertise et vos connaissances dans le domaine des avantages sociaux et de l'accès au marché pour établir des relations, résoudre des problèmes complexes et plaider en faveur des meilleurs résultats de santé pour les patients. Ce rôle travaillera directement avec l'équipe de Valeur et Accès, Planification des nouveaux produits, et relèvera du directeur des payeurs privé s.

## About the Role

### Principales responsabilit é s :

- Soutient et met en œuvre les strat é gies de remboursement et de tarification adapt é es aux payeurs priv é s pour garantir un acc è s optimal au march é pour le portefeuille de produits de Novartis au Canada.
- Travaille en collaboration avec les é quipes locales d'acc è s, m é dicale, commerciale, de programme de soutien aux patients, de tarification et de marque pour assurer l'alignement des strat é gies de remboursement et de tarification des payeurs priv é s et soutenir les objectifs g é n é raux du portefeuille de produits.
- Coordonne la mise en œuvre des conditions de liste avec les payeurs priv é s et veille à ce que les conditions soient respect é es au fil du temps.
- Responsable du soutien aux activit é s d'engagement (c.- à -d. comit é s consultatifs, r é unions des parties prenantes) pour soutenir les activit é s des payeurs priv é s.
- Traite les situations d' é largissement de la couverture avec les payeurs priv é s et veille à ce que la facturation concorde, tout en s'effor ç ant de r é soudre toute divergence.
- Suit les politiques des payeurs priv é s, les d é cisions de financement et les tendances environnementales pour garantir que Novartis Canada et les patients canadiens sont correctement inform é s et positionn é s pour un acc è s priv é optimal.
- Collabore avec les programmes d'acc è s aux patients pour identifier et g é rer les opportunit é s d'optimisation du remboursement par les payeurs priv é s et veiller à ce que les m é canismes de collecte de donn é es soutiennent les activit é s de tarification des payeurs priv é s.
- É tablir des relations fructueuses avec des coll è gues cl é s des autres fonctions et affili é s de Novartis au besoin ( É tats-Unis, LaCan et Union europ é enne).

### Ce que vous apporterez à ce r ô le :

#### Essentiel :

- Compr é hension du parcours global du patient, de la couverture des m é dicaments, des programmes de soutien (publics et priv é s) et des accords de liste de produits
- Exp é rience dans l'examen des soumissions de m é dicaments pharmaceutiques du point de vue des payeurs priv é s
- Exp é rience pertinente dans l'industrie pharmaceutique et relations é tablies avec les payeurs priv é s et/ou exp é rience de travail au sein de l'espace des payeurs priv é s
- Plus de 5 ans d'exp é rience dans l'industrie pharmaceutique en travaillant avec les payeurs priv é s et publics et/ou au sein d'une organisation de gestion de la sant é
- Excellentes comp é tences interpersonnelles, y compris la capacit é à communiquer efficacement avec des personnes individuellement et en groupe
- Solides comp é tences en n é gociation aboutissant à des r é sultats gagnant-gagnant pour toutes les parties prenantes

#### Souhaitable :

- Des comp é tences bilingues (anglais et fran ç ais), tant à l' é crit qu'à l'oral, sont des atouts pour ce r ô le.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

Canada

站点

Montreal

Company / Legal Entity

CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Alternative Location 1

Toronto, Canada

Functional Area

Market Access

Job Type  
Full time

Employment Type  
CDI

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10030492

## Senior Manager, Private Payers

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10030492-senior-manager-private-payers-fr-ca>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Senior-Manager--Private-PayersREQ-10030492>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Senior-Manager--Private-PayersREQ-10030492>