

Key Account Manager - Immunology

Job ID
REQ-10032249

4月 02, 2025

Poland

摘要

Lokalizacja 1: Gdańsk, Województwo Pomorskie.

180! W tylu krajach nasze produkty s dost pnie. Nasz obecno w Polsce zaznaczamy na niemal ka dym etapie ycia leku - od bada klinicznych, poprzez produkcj a po dostarczanie lek ó w pacjentom i najnowszej wiedzy medycznej lekarzom.

About the Role

Twoje kluczowe obowi zki:

- Realizacja za ł o onych cel ó w sprzeda owych i promowanie produktu w grupie lekarzy specjalist ó w,
- Wsp ó ł praca z KOLami, dyrekcj szpitali, a tak e administracj i aptek szpitaln na podleg ł ym terenie,

- Bliska współpraca z działem Marketingu przy realizacji planów marketingowych na swoim terenie,
- Prowadzenie i rozwijanie projektów marketingowych - ocena skuteczności procesów i programów, sugerowanie nowych rozwiązań oraz analiza ich opłacalności i wykonalności,
- Realizacja akcji podnoszących świadomość społecznie schorzonego związanych ze specyfiką produktu,
- Regularne monitorowanie wyników działań marketingowych produktów własnych oraz konkurencyjnych, przygotowywanie raportów efektywności promocji,
- Praca projektowa w otoczeniu multidyscyplinarnym oraz multidyscyplinarnym.

Od kandydata wymagamy:

- Minimum 2 letnie doświadczenie na rynku szpitalnym/w programach lekowych w obszarze Immunologii.
- Wysoka kultura osobista i etyczna w działaniu,
- Myślenie analityczne,
- Proaktywność, gotowość definiowania planów i celów operacyjnych, zaangażowanie, systematyczność w działaniu, skuteczna komunikacja i współpraca multidyscyplinarna
- Język angielski na poziomie „working level”,
- Wykształcenie wyższe, preferowane medyczne lub pokrewne,
- Prawo jazdy kat.B.

Oczekiwane umiejętności i kompetencje

- wysoki poziom samodzielności oraz kreatywności
- przedsiębiorczość w działaniach oraz chęć dalszego rozwoju

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Universal Hierarchy Node

地点
Poland

站点
Warsaw

Company / Legal Entity
PL03 (FCRS = PL003) Novartis Poland Sp. z o.o.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Temporary (Fixed Term)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID
REQ-10032249

Key Account Manager - Immunology

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10032249-key-account-manager-immunology>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Warsaw/Key-Account-Manager----ImmunologyREQ-10032249-1>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Warsaw/Key-Account->

