

(高级区域市场经理)

Job ID
REQ-10032355

1月 23, 2025

China

摘要

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

About the Role

关于此角色：

我们正在寻找一名高级区域市场经理。您的工作将监督、辅导与带领区域销售团队开展产品的学术推广，以及高效的跨部门合作以推动品牌战略在区域内的实施，最终让患者受益！

主要职责：

- 在营销预算内制定品牌战略、促销活动和战术计划，准备集成品牌团队和发布团队的内容。
- 领导跨职能部门的本地/区域品牌团队，包括协调综合产品战略计划和监测实现目标的执行过程

在指定地区内，通过中心/医院/ASL/地区门诊层面的特定项目和服务和举措开展业务。将关键服务映射到关键医院中心内外竞争等内向患者提供的关键服

务患者支持计划。)监控区域/本地策略的执行，确保卓越且与诺华战略和客户需求保持一致

- 通过与客户互动来获得对区域市场的洞察力并找出机遇
- 为负责的品牌执行市场研究计划和市场洞察计划，同时监测/预测市场发展
- 监测和控制品牌预算、预期支出和费用，并评估产品的营销组合方案以评估成本效益和结果。
- -负责执行、监测和分析一致同意的战术计划，以确保品牌的成长

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 大学本科及以上学历
- 良好的英语听说读写能力
- 3年以上制药行业相关经验，1年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力，合规意识强

为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学，还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队，大家相互协作、支持与激励。共同实现突破，改变患者的生活。一起共创更好的未来，你准备好了吗？

薪酬与福利：您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障，在招聘过程的任何环节需要合理便利设施，或者为了履行职位的基本职能，请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位？欢迎加入诺华人才社区，与我们保持联系，及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Haerbin (Heilongjiang Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

无障碍及便利 设施

诺华 承诺 与残障人士共事并 为 他们 提供合理的便利 设施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过程 的任何 环节 需要合理便利 设施 或者 为了履行 职位的基本 职能 请发送 电子邮件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和 联系方式,并在 邮件中附上您的 职位申请 编号。



Job ID
REQ-10032355

(高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10032355-gaojiqyushichangjingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10032355>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10032355>