

## (高级区域市场经理)

Job ID  
REQ-10034984

12月 22, 2024

China

### 摘要

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

### About the Role

#### Major Accountabilities

- 准备集成品牌团队和发布团队的内容。
- 负责执行、监测和分析一致同意的战术计划，以确保品牌的成长
- 按照内部 SOP 和行为准则章程领导制定宣传活动。
- 监测和控制品牌预算、预期支出和费用，并评估产品的营销组合方案以评估成本效益和结果。
- 通过与客户互动来获得对区域市场的洞察力并找出机遇
- 举办集中营销活动以及区域性营销活动

•使用适当工具监测产品性能和外部环境,并在需要时采取调整措施以实现经营目标  
•与营销和医疗团队协作,以最大限度地扩大活动:- 在指定区域内按疾病划分的童子军中心、KOLs 和 LL - 确定每个患者段的特定需求以及疾病对指定区域内每个患者的影响

## Key Performance Indicators

- 特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。
- 与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略,实施支持战术计划/项目。

## Work Experience

跨文化经历  
运营管理和执行  
项目管理

## Skills

数字营销  
营销策略  
产品策略  
资产管理  
产品营销  
产品生命周期管理 (PLM)  
对医疗保健行业的理解  
重点疾病领域专业知识  
商业卓越  
卓越运营  
以客户为导向  
敏捷  
影响技能  
谈判技巧  
持份者参与  
利害关系人管理  
战略合作伙伴  
跨职能协作

## Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

## 无障碍及便利设施

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障在招聘过程的任何环节需要合理便利设施或者为了履行职位的基本职能请发送电子邮件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和联系方式,并在邮件中附上您的职位申请编号。



Job ID  
REQ-10034984

(高级区域市场经理)

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10034984-gaojiqiyushichangjingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10034984](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10034984)
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10034984](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10034984)