

## Sales Value Associate Oncology- Zona Norte, CDMX

Job ID  
REQ-10037702

4月 01, 2025

Mexico

### 摘要

负责地方一级的关键账户管理,通常管理一个小团队或管理特定帐户/关系。管理与关键账户的业务关系和活动,以培养和扩展关系并获取销售目标。发展和维持与客户内主要利益相关者的关系,深入了解客户对患者的挑战,并确定增强患者护理的解决方案。

### About the Role

#### Major Accountabilities

- 负责推动指定客户的销售、推广和发展,实现商业目标
- 制定客户发展战略,为分配的客户制定专门的 KAM 行动计划,调整客户目标并执行。
- 领导战略和个人战术计划的制定,并在分析、未来潜力和账户所需的关键计划方面提供战略投入
- 准备和谈判合同,并指导公司针对特定客户启动的举措
- 分析市场情况,包括关键客户和主要竞争对手的竞争情报活动
- 根据商定的业务战术计划,独立组织客户活动和其他计划,或与营销/医疗部门合作

- 协助利益干系人进行映射,包括细分和分析,并为诺华 CRM 系统提供准确及时的数据。
- 负责推动销售运营计划,并实现组织自身的商定销售和更广泛的绩效目标。
- 通过培训、辅导或管理关键商业计划,培养有效的销售团队
- 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
- 营销样本的分发适用)

## Key Performance Indicators

负责本地级的关键客户管理,通常管理一个小团队或管理特定客户/关系。管理与关键客户的业务关系和活动,以促进和扩展关系并获取销售目标。与客户中的关键利益相关者发展和维护关系,深入了解客户对患者面临的挑战,并找出可增强患者护理的解决方案。

## Work Experience

处理质量指标和问题  
临床试验设计、数据审查和报告  
创新和分析技术

## Skills

账户管理  
薪酬管理(员工)  
计算机编程  
化妆品  
CRM(客户关系管理)  
客户关怀  
现场销售  
大客户管理  
销售  
多任务处理技能  
办公室行政管理  
患者护理  
采购  
促销(营销)  
销售  
销售运营  
战略领导力  
支持服务

## Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter

future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Mexico

站点

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

正式

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10037702

Sales Value Associate Oncology- Zona Norte, CDMX

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10037702-sales-value-associate-oncology-zona-norte-cdmx-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Sales-Value-Associate-Oncology--Zona-Sur--CDMXREQ-10037702>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Sales-Value-Associate-Oncology--Zona-Sur--CDMXREQ-10037702>