

## Representante de Ventas Oncología

Job ID  
REQ-10046643

4月 09, 2025

Chile

### 摘要

Ubicación: Santiago

Acerca del rol:

Estamos buscando a un Representante de Ventas para Oncología que será responsable de alcanzar los objetivos de ventas y promover los productos con los profesionales de la salud, según el portafolio y territorio asignados.

### About the Role

Principales responsabilidades

- Ser reconocido como experto en el consumidor por el conocimiento y enfoque científico, demostrando entendimiento profundo en el mercado y anticipando tendencias futuras.
- Configurar el entorno del mercado, identificando oportunidades tempranas y construyendo una red sólida en el área de patología para determinar los factores críticos de éxito para el lanzamiento.

- Monitorear de cerca las actividades de la competencia y las tendencias terapéuticas para identificar oportunidades en el mercado, teniendo un alto nivel de conocimiento de la compañía y los productos de la competencia.
- Recolectar información estratégica en el campo, y compartirla con los equipos multifuncionales relevantes, identificando necesidades, intereses, puntos de dolor, entre otros.
- Contribuir a propuestas de valor innovadoras y asegurar una comunicación adecuada interna y externamente.
- Apoyar la co-creación y garantizar la ejecución de planes estratégicos y tácticos para consumidores y territorios, para productos asignados en línea con los estándares de Novartis.
- Preparar el mercado para futuros lanzamientos y buscar oportunidades innovadoras dentro del área de patología, creando embajadores para nuestros productos.
- Desarrollar y mantener en el largo plazo, una fuerte relación y comunicación con stakeholders de las principales cuentas influyentes en el sector médico (a nivel territorial) y desafiar los comportamientos actuales para mejorar el recorrido del paciente (paciente adecuado, momento adecuado)

#### Requerimientos

- Título universitario
- Experiencia en roles de ventas dentro de la industria farmacéutica manejando productos de Oncología
- Entendimiento de la normativa pública y temas de acceso
- Conocimiento sobre mercado privado y de gobierno
- Inglés intermedio
- Disponibilidad de viajes en un 20% del tiempo
- Capacidad para comprender y comunicar con claridad temas científicos.
- Excelentes habilidades para influir, persuadir y negociar con diferentes equipos y socios
- Altos estándares de Ética e Integridad

#### Beneficios y recompensas

Lea nuestro manual para conocer todas las formas en que lo ayudaremos a prosperar personal y profesionalmente: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

#### Compromiso a la diversidad e inclusión

Novartis está comprometido con construir un ambiente de trabajo excepcional, inclusivo y con equipos diversos que sean representativos de los pacientes y las comunidades a quienes servimos.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Chile

站点

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID  
REQ-10046643

Representante de Ventas Oncología

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10046643-representante-de-ventas-oncologia>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-OncologaREQ-10046643>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-OncologaREQ-10046643>