

Responsable du renforcement des capacités

Job ID
REQ-10049687

4月 23, 2025

Canada

摘要

LIEU DE TRAVAIL: Montreal ou Toronto, #LI-Hybrid

Novartis ne sera pas en mesure de vous relocaliser pour ce rôle. S'il vous plait seulement postuler si ce lieu de travail vous convient.

À propos du rôle:

Nous sommes à la recherche d'un responsable qui dirigera les efforts visant à identifier les besoins prioritaires et à fournir les compétences nécessaires pour permettre à la force commerciale de Novartis d'avoir le plus grand impact dans ses activités d'engagement client. Cet associé orchestrera l'apprentissage et le perfectionnement de nos leaders sur le terrain et de nos associés aux ventes dans notre parcours d'habilitation numérique afin d'aider nos clients à offrir les médicaments Novartis aux patients canadiens.

Cette personne travaillera directement avec l'équipe Excellence et exécution des affaires et relèvera du Directeur Excellence commerciale.

Poste perm é ant

About the Role

Responsabilit é s cl é es :

- Effectuer des é valuations des besoins en comp é tences de vente avec les gestionnaires de premi è re ligne et les associ é s aux ventes.
- Orchestrer le programme d ' apprentissage et de d é veloppement pour tous les associ é s aux ventes de Novartis, y compris les responsables des ventes
- Comparer et suivre les capacit é s des associ é s des ventes NVS par rapport à la concurrence
- É tablir des partenariats avec des agences externes sp é cialis é es dans la formation personnalis é e adapt é e aux besoins de chaque é quipe
- Assurer la liaison avec des coll è gues internationaux et r é gionaux sur les programmes de formation ind é pendants du pays
- Animer des ateliers à l ' é chelle de l ' entreprise lors de sommets de leadership, de r é unions de cycle et de r é unions de vente nationales
- Acc é l é rer le parcours d ' habilitation num é rique pour nos é quipes de marque en soutenant nos efforts derri è re l ' initiative d ' excellence en commercialisation internationale
- À l ' aide de l ' IA, faire é voluer l ' exp é rience d ' int é gration des nouveaux vendeurs qui rejoignent Novartis

Exigences essentielles :

- 5+ ans dans l ' industrie pharmaceutique canadienne en contact avec la client è le (repr é sentant des ventes et direction des ventes)
- Exp é rience dans 2+ domaines th é rapeutiques
- Exp é rience de travail interfonctionnel (m é dical, commercial et acc è s)
- Exp é rience des principes d ' apprentissage des adultes
- Dipl ô me universitaire non dipl ô m é ou sup é rieur

Exigences souhaitables:

- Exp é rience en formation à la vente sur le terrain
- Bilingue (fran ç ais/anglais)

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter

future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Canada

站点

Montreal

Company / Legal Entity

CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Alternative Location 1

Toronto, Canada

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10049687

Responsable du renforcement des capacités

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10049687-responsable-du-renforcement-des-capacites-fr-ca>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Lead-Capability-BuildingREQ-10049687-1>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Lead-Capability-BuildingREQ-10049687-1>