

## Analyste - Operations commerciales

Job ID  
REQ-10049895

4月 23, 2025

Canada

### 摘要

LIEU DE TRAVAIL: Montreal, #LI-Hybrid

Novartis ne sera pas en mesure de vous relocaliser pour ce rôle. S'il vous plaît seulement postuler si ce lieu de travail vous convient.

Description de ce rôle:

À propos du rôle:

Nous recherchons un analyste des opérations de vente, orienté vers les détails et analytique, pour rejoindre notre équipe d'efficacité commerciale. Ce rôle est essentiel pour soutenir notre organisation de vente grâce à des insights basés sur les données, des efficacités opérationnelles et une optimisation des performances. L'analyste collaborera étroitement avec des équipes transversales pour promouvoir l'excellence dans les opérations et l'exécution des ventes.

Ce poste fait partie de l'équipe des opérations de vente et relève du responsable des opérations de vente.

Poste perm é ant

## About the Role

Responsabilit é s cl é es :

- Collecte et analyse de donn é es : Collecter et compiler des donn é es pertinentes provenant de diverses sources li é es aux op é rations de vente, en garantissant leur exactitude et leur exhaustivit é
- Analyse de donn é es : Effectuer des analyses de donn é es pour des rapports r é guliers et ad hoc
- G é n é ration d'insights : Collaborer avec les responsables des op é rations de vente pour extraire des insights significatifs, y compris les tendances, les opportunit é s et les domaines d'am é lioration
- Visualisation de donn é es : Cr é er des pr é sentations visuellement attrayantes ou des tableaux de bord interactifs pour communiquer efficacement les insights aux parties prenantes non techniques
- Qualit é et exhaustivit é des donn é es : Effectuer des examens r é guliers de la qualit é des donn é es et r é soudre les probl è mes li é s à l'exhaustivit é , à l'exactitude et à la coh é rence
- Support des op é rations de vente : Collaborer avec les responsables des op é rations de vente et d'autres parties prenantes sur des initiatives et des t â ches n é cessitant une expertise analytique, y compris, mais sans s'y limiter, la d é finition des objectifs, la compensation incitative, la conception des territoires, l'alignement des territoires et le dimensionnement de la force de vente
- Optimisation des processus : Identifier les inefficacit é s et les goulots d' é tranglement, et recommander des am é liorations

Exigences essentielles :

- Dipl ô me de licence en commerce, finance, é conomie, informatique ou un domaine connexe
- 2+ ann é es d'exp é rience dans les op é rations de vente, l'analyse commerciale ou un r ô le similaire, de pr é f é rence dans l'industrie pharmaceutique ou de la sant é
- Exp é rience avec des outils de visualisation de donn é es tels que Tableau et PowerBI, pour cr é er des repr é sentations visuelles convaincantes des donn é es
- Exp é rience de travail avec des syst è mes CRM (par exemple, Salesforce, Veeva CRM) et la gestion de bases de donn é es
- Solides comp é tences analytiques et de pens é e critique, avec la capacit é d'interpr é ter des ensembles de donn é es complexes et de fournir des insights exploitables

## Exigences souhaitables:

- Exp é rience avec les ensembles de donn é es IQVIA (par exemple, TSA, Xponent, GPM, Compuscript)
- Bilingue (fran ç ais/anglais)

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Canada

站点

Montreal

Company / Legal Entity

CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type  
CDI

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10049895

Analyste - Operations commerciales

[Apply to Job](#)

---

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10049895-analyste-operations-commerciales-fr-ca>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Sales-Operations-AnalystREQ-10049895-1>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/NovartisCareers/job/Montreal/Sales-Operations-AnalystREQ-10049895-1>